



**Anglo Belge**

YOU TRUST • WE CARE

We zoeken een nieuwe collega

## **Junior Account Manager**

Ben jij de bevoorrechte en betrouwbare persoon voor de aan jou toegewezen klanten?

Op zoek naar een zinvolle job met een sprankel?

Aarzel niet en stuur je CV naar  
[sibylle.debergeyck@anglobelge.com](mailto:sibylle.debergeyck@anglobelge.com)



Anglo Belge

YOU TRUST · WE CARE

## ONZE ONDERNEMING

Anglo Belge Special Risks is een professionele makelaar die toonaangevend is op de verzekeringsmarkt voor diamant, edelstenen en speciale risico's. Als familiebedrijf dat al meer dan 60 jaar bestaat en vandaag deel uitmaakt van de Franse groep PatrimOne, weten de leden dat flexibiliteit, innovatie, moed en respect voor het individuele evenwicht dé sleutel zijn tot het behoud van stabiele transnationale relaties met onze medewerkers, klanten en leveranciers.

Ben jij een ondernemer met de ambitie om de verantwoordelijkheid op je te nemen voor een portefeuille van strategische klanten, en haal je energie uit klanttevredenheid door middel van kwaliteitsservice en oplossingen op maat?

Dan is de functie van Junior Account Manager (M/V) bij Anglo Belge Special Risks iets voor jou.

## VOORGESTELDE FUNCTIE

Als Junior Account Manager (M/V) ben je het centrale aanspreekpunt en de vertrouwenspersoon voor de aan jou toegewezen klanten.

- Je onderhoudt een vlotte en professionele communicatie met onze klanten, adviseert hen en helpt hen bij de stappen die nodig zijn om hun aanvragen te verwerken, waarbij je ervoor zorgt dat hun behoeften correct worden geïnterpreteerd;
- Je onderhandelt met partnerverzekeraars over oplossingen die het beste aansluiten bij de verzoeken en behoeften van onze klanten;
- Je bent verantwoordelijk voor het leveren van een hoogwaardige service die voldoet aan de interne praktijken en codes, en je bent betrokken bij ons voortdurende groeiproces;
- Je neemt de collectieve verantwoordelijkheid voor de manier waarop het team functioneert en zorgt er samen met je collega's voor dat onze klanten een uitstekende, volledige, nauwgezette en efficiënte service krijgen;
- Je gaat op zoek naar nieuwe mogelijkheden in lijn met een gedefinieerd strategisch plan.



## HET GEZOCHTE PROFIEL

- Een bachelordiploma in verzekeringen, rechten, economie of financiën- of volledige NON-LIFE PCP-certificering;
- Minimale ervaring als verzekeringsmakelaar;
- Commercieel ingesteld en creatief zijn;
- In staat zijn om in teamverband te werken en een relatie op te bouwen gebaseerd op vertrouwen en collectief delen;
- Autonoom en oplossingsgericht zijn;
- Assertiviteit en onderhandelingsvaardigheden;
- Kameleonachtig vermogen om zich aan te passen aan een multiculturele omgeving;
- Bereidheid om te reizen, flexibele werktijden;
- NL/FR/EN taalvaardigheden;
- Kennis van Office tools.

## HET AANBOD

- Een boeiende professionele uitdaging in een bedrijf op mensenmaat dat zich bewust is van economische en sociale kwesties;
- Een werkomgeving die autonomie bevordert door collegialiteit en uitmuntendheid door efficiëntie;
- Een organisatie die zorgt voor de juiste tools voor de job, voor permanente opleiding voor iedereen en die bijdraagt tot een goed evenwicht tussen werk en privé voor haar werknemers;
- Een inspirerende werkomgeving waar vertrouwen, wederzijdse steun en humor de hoekstenen zijn van een collegiale relatie;
- Een aantrekkelijk salarispakket in lijn met de markt, evenals een breed scala aan secundaire arbeidsvoorwaarden.

Interesse? Stuur je CV en motivatiebrief naar  
[sibylle.debergeyck@anglobelge.com](mailto:sibylle.debergeyck@anglobelge.com)